

云原生时代，AWS、Azure和GCP，谁的势头猛？

转载

开源云中文社区 于 2020-09-18 07:40:27 发布 498 收藏

文章标签：[网络](#) [大数据](#) [人工智能](#) [java](#) [编程语言](#)

在过去的十年里，云计算已经彻底改变了IT市场，而且随着COVID-19的流行，这种势头只会随着向远程工作的转变而越演越烈。在此过程中，三家供应商成为市场领导者。

所谓的三大巨头——亚马逊、谷歌和微软Azure——占据了IaaS市场一半以上的份额。这些供应商不断创新和调整，以保持领先地位。如果它们能把握住一系列新兴趋势，每一个都可能进一步巩固自己的地位。

企业采用云技术和更新的混合云技术为每个供应商带来了机会，5G技术的出现也是如此。要赢得客户并加强在云市场中的地位，AWS、Google Cloud和Microsoft Azure都需要做什么？

云收入的驱动因素和当前排名

IaaS市场是三大巨头的主要收入来源。根据Synergy Research的数据，仅在2020年第二季度，公司就在云基础设施上花费了300多亿美元。其中，AWS占了33%的市场份额，而微软和谷歌分别占据了18%和9%。

根据笔者的观察和与客户的交流，目前大约三分之二的云收入来自网络公司。这些云用户包括Netflix等内容提供商、社交媒体平台和互联网初创公司。其余行业的公司是另一个主要的客户群，但是由于遗留的IT系统和严格的合规性规则，它们有不同的云需求。这些公司最近才接受云计算作为基础设施的选择。

与笔者交流过的公司主要采用公共云资源来承载连接到现有本地后端的前端。笔者认为公司使用最终将成为云收入的最大来源，这为供应商提供了增加其云市场份额的机会。

云供应商不会按客户类型或规模细分收入，但在支持这种企业采用模式方面，他们都有改进的余地。笔者估计来自企业的云收入微软Azure最多，其次是AWS，再次是谷歌。

云市场份额与策略分解

根据2020年第二季度财报，亚马逊的云收入增长率下降到29%，微软的增长率略有下降，但仍有47%，谷歌的云收入增长率为43%。这表明亚马逊和微软已经被谷歌抢去了一些云市场的份额。

云市场份额的这种变化很可能是由于企业云使用量的增长和对混合云的看法有变化造成的。企业IT已经避开了基于对数据中心熟悉程度的混合云选择，转而采用云友好技术。这一变化对谷歌有利，它大力支持Kubernetes用于基于容器的云工作负载。当然，所有的云供应商都有Kubernetes产品，所以谷歌不能坐享其成。笔者相信每个供应商都可以通过以下几种方式提高其云市场份额，并解决当前的混合云需求。

AWS——AWS在混合云和容器方面有双管齐下的策略。它与供应商（尤其是VMware）建立了合作关系，将数据中心托管技术扩展到云端。它还销售称为AWS Outposts的硬件和软件系统，该系统托管亚马逊的云基础设施、API和工具。

Amazon需要更直接地在AWS上使用现有的后端模型来解决灵活的前端问题。大多数用户并不打算将数据中心的一部分迁移到云中，反之亦然。他们希望构建敏捷的云前端，然后将其作为一个统一的应用程序和资源集进行管理。微软现在有能力支持这种模式，谷歌还在努力。

Google Cloud——在支持企业混合云模式方面，谷歌还需要努力。该公司似乎采取了更长远做法，将其服务和技术明确地集中在云原生应用程序模型上。虽然每个人都想要云原生，但这是一个很难定义的概念。

谷歌需要推动云计算原生思维。它必须教育开发人员和CIO在混合云架构中使用云原生设计。谷歌靠着Anthos开始向这个方向发展，它的混合云服务依赖于Kubernetes。谷歌还拥有服务网格Istio和开源功能编程工具Knative作为云原生部署的基础。

Microsoft Azure——对于企业云客户来说，微软有更多的数据中心关系可以依靠，但对于这种前端/后端混合云的趋势，微软并没有坐视不管。Open Service Mesh是它在云计算竞争中最新的一次出击。Open Service Mesh为微软提供了一个开源的云原生服务网格，旨在跨环境管理微服务。这表明微软对混合云是认真的，而且它不会效仿谷歌对Istio采取的做法。微软还有一个Anthos的竞争对手Azure Arc，它可以为服务器或容器管理混合和多云环境。

除了企业用户外，微软还将通过新的云计算收入来源获得市场份额：网络运营商的5G虚拟化和运营商云计划。

5G云网络提供增长空间

网络运营商，特别是移动运营商，一直在努力用云端托管的虚拟功能来取代专有设备。他们的初衷是部署自己的云，但现在更多的人正在探索使用公共云平台。事实上，5G很可能是最大的云原生机会。

这三家公共云提供商都在以产品作为回应。AWS已经开始在人口稠密地区推出Wavelength Zones，为最终用户提供服务。这些区域位于Verizon等网络运营商拥有的数据中心中。谷歌已经与AT&T合作开发5G，并增加了Anthons for Telecoms——它将平台定制为以网络为中心的应用程序。微软也与AT&T合作，计划利用Azure Edge Zones增加5G功能。

微软已经进行了几次收购，包括Metaswitch Networks，为其提供5G核心功能的云原生实现。如果它能够迅速利用其在5G功能上的投资，它可能会在这一新的、潜在的巨大的云收入机会中获得市场份额。此外，微软在大规模云原生托管方面获得的经验可以让Azure做好准备，迎接企业混合云应用的热潮。

原文链接：

<https://searchcloudcomputing.techtarget.com/opinion/How-can-AWS-Azure-and-GCP-increase-cloud-market-share>

获取更多开源云技术资讯&大咖交流&免费活动，欢迎添加开源云中文社区小助手，备注开源云！



(长按识别二维码添加)

职场抗疫！ 从云充电开始

众志成城 共克时艰



COA含金量

- COA 是OpenStack基金会官方认证的OpenStack管理员唯一专业认证证书
- 通过认证的OpenStack管理员通常具有至少6个月的云环境管理经验，具备OpenStack日常管理专业技能
- COA认证基于OpenStack Rocky版本，涵盖核心计算、存储、映像和网络服务等重点模块知识



EasyStack专业培训资格

- OpenStack基金会官方认证的国内第一批COA（Certified OpenStack Administrator）培训机构
- OpenStack基金会黄金会员，拥有1名技术委员会代表和多名PTL
- 创始团队来自 IBM 前 OpenStack 核心研发团队，多年的开源社区经验和实战积累，成熟云平台产品和服务经验



EasyStack「云赋能课堂」为您提供线上培训

- COA认证基础强化班（40学时） 2999元/人 5人团购价：**1799元/人**
- COA认证考试冲刺班（20学时） 3999元/人 5人团购价：**2999元/人**
- COA认证考试冲刺班（含考试券） 6499元/人 5人劲爆团购价：**5199元/人**

全网
最低！



咨询热线：400-648-5123转2
识别二维码详询