

本文的目的在于分享自己的一些职业生涯思考。

传统意义上，大厂意味着高薪资，高福利，高标准，很多打工人都梦寐以求进入大厂，那么在大厂就一定好吗？

以史为鉴，可以知兴替。

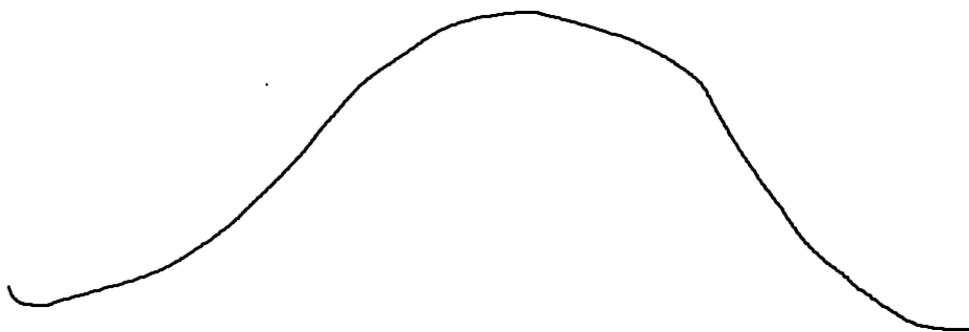
求职也不例外，需要多看以前的案例，汲取因果，从而用来分析现状。

这里我采用的分析方法是先抽象，再具象。

抽象指的是先不看具体的行业，先从宏观角度来分析。

分析下来，其实会发现不论什么行业都有一个共性，都会存在发展期，红利期，衰败期，三个阶段。

也就是大概这么一个图例



这里或许还可以推广，安全圈有很多人都在炒币，这里给一组币的图

btc



eth



如果面还不够广，这里再看看美股纳斯达克指数



基本规律都是类似的。

上升，维持，下降，走完一个周期，再走另一个上升，维持，下降周期，或者直接下降，持续维持低迷。

行业也是如此，也会符合上述的客观规律。

知道了这个基本规律，宏观层面有了一定视角，下面再具象化，落实到微观层面，也就是个人所处的具体行业。

落实具体行业的目的很简单，就是分析判断当前行业处于哪个周期，是上升红利期，还是已经走向衰败了？进一步从战略角度判断是继续坚守在这个行业中还是迅速撤离寻找别的机会。

战略是，是否要去做这件事。

战术是，实施和执行层面要怎么做这件事。

战略一定是大于战术本身的。

一些具体思想已经在本系列文章《[认知大于技术本身](#)》中做了阐述，此处不再赘述。

那么这里再继续下潜，回到更具体的问题上来，也就是文中提到的，是否应该选择大厂就业？

这里先说结果，就是因人而异。

为什么这么说，因为确实每个人的条件不一样，有的人能够很轻松的进入大厂，但有的人始终还在技术初中级水准，就算想去大厂也不要，这是其一。

其二，那么针对能够进大厂的人，选择面就很广，手上有小公司的技术leader的offer，也有大厂的offer，但是是在一线做事，不具备管理权，这时候该怎么选呢？

其实还是得看自己现阶段想要什么，但是话说回来，职场的道路看似千万条，万变不离其宗，本质就是盈利。

无论做什么事情，始终要以盈利为第一目的来做事情。

如果不盈利，不如在家睡觉，每天早出晚归跑到单位来干什么，还得被领导管着，是不是这么一个简单的道理。

以盈利为核心基点来做事，无非就这么两个阶段。

1、技术积累阶段

这个阶段很好理解，比如说，一个大学生，刚刚毕业，啥也不会，那么就开始打工，积累技术，在工作中学习。

如果沿着这条路一直走到黑，就是一个技术大牛，国内很多这样的人，就一直被公司养着，自身独立对外的时候并不具备变现能力。

举一个典型例子，就是科学家。

但是模式没有变，始终是以提高单体的劳动效率换取金钱，单体效率不断提升，换取的财富也越来越多。

2、复利阶段

什么是复利，复利就是商业的本质。

商业是怎么产生的，就是可复制化。

例如苹果手机，批量卖，一台手机的利润就被复制了。

例如各种计算机软件，也是批量卖，这些例子数不胜数。

在阶段一的人可能具备这种意识，他能知道复利是怎么回事，但是在商业决策上缺少战略思维和对战略的落地执行能力以及整合一帮团队来做事的资源整合和管理能力，因此不能顺利过渡到第二个阶段。

然后上面两个模块并不是说隔离的，而是类似于环形的不断流动。

比如苹果公司2022加大研发的预算（单一技术积累增强，效率提高）-->2023年新功能大受欢迎，手机销量增加（复利增加）-->苹果赚了更多钱，继续加大研发投入(技术积累持续增强，效率持续提高)

如此就形成了一个良性循环。

那么原理分析完毕了，回到选择上，什么阶段去大厂，什么阶段不去呢？

那假设自己的技术积累已经完毕了，就没必要去大厂跟他们卷了，因为大厂盈利其实更多靠期权，而且还有个行权期。

而未来经济是肉眼可见的下行趋势，大厂目前都在裁员，竞争是非常激烈的，那么去了，相当于打红海竞争，并且如果去干一线的那些事情，你说难度吧，很大也谈不上，难度上卷不来，就只能拼时间了，于是造成加班严重，也就是内卷的本质。

麻痹如果都是做奥数题，有的会做的，那最多一两个小时也做完了，如果不会，那多久也做不出来，这样一搞，那么竞争壁垒就做起来，完全不怕别人加班，谁喜欢卷让他去卷。

竞争维度的提升才是本质，卷时间有啥意义呢，没有任何意义。

如果是初入职场，那么大厂还是有必要去的，因为大厂代表了高规格的技术和管理体系，去了可以快速把从0-1的体系做起来，把自身的模块和系统建起来，同时在卷的时候，相当于不断地强化训练，最后得到的基础是很扎实的，有了扎实的技术，才能在单体盈利，甚至复利的道路上走得更远，否则会很容易失败。

从小概率事件上来讲，如果在大厂发展初期就加入并且一直干，那么最后确实能财富自由，比如2000年加入阿里一直没走的那些人。

但是很多人并不具备这样的战略眼光，包括很多专业的投资人也是，他们大多用的是赛马制，就是并行投很多家公司，矩阵的玩法，最后看哪个公司能出来，能出一个爆款，其实就回本了。

然而大多数普通人又不具备平行赛马的资金池储备和精力，因此如果想成事，就还是求稳，潜伏期很多公司是看不出来，但是上升期的时候表征还是比较明显的，找一个上升期行业内的公司，钻进去苦心干几年，就打这一个点，把业务技术练透，然后再跳一家老牌大厂，去学习管理能力，最后就可以开始小规模试错，准备自己的项目了，当然，这只是通用路径，不一定适合所有人，但是我认为所需学习的技能是差不多的，无非就是业务能力，以及管理能力，最后是做公司的能力，不同的人有不同的路径，但是一家公司如果要做起来，上述能力作为老板来说，是必须全部具备的。

同时自己做过项目的人都知道，打工的回报率是很低的，如果打工阶段不是为了学习，就为了赚打工那点钱，其实是没有任何意义的。

但是确实不是所有人都适合创业，这个时候折衷的选择可能就是跟对一个大哥，同时自己也敢拼一把，等大哥分钱，最后纵享荣华的概率其实也不低。

我写文章，尤其是观点和感悟类的文章，总是会遇到很多喜欢杠的人，建议你别看，直接关掉，安心打工，过你的平淡日子。

盈利和风险一定是成正比的，我本身是风险喜好型，我也愿意为其中的风险买单，付出我的时间和金钱，最后就算亏了我认了，反正我自己做的选择，没啥好说的。

最近看了很多量子力学的东西，可能我的表述不太准确，但是我提炼核心就是意识可以影响现实。

如薛定谔的猫，量子纠缠等理论。

我在想象，如果意识可以穿越时空法则的限制，穿越到未来，和未来更强大的我的意识发生纠缠，那么只要我坚持下去，其实我想要的东西应该也会慢慢向我靠拢吧。

Done